

Ledende Sælger til Vedvarende Energi og Højspændingsprojekter

Har du god erfaring med salg af konsulenttydelser inden for højspænding til virksomheder, distributions- og transmissionsselskaber, og er passioneret med arbejdet om vores elektriske infrastruktur?

Elektro søger en person med stærke kompetencer inden for salg, til at drive den kommercielle del af forretningen. Kandidaten skal have solid erfaring med salg af konsulenttydelser inden for højspænding, elektrisk infrastruktur, nettilslutning og fremtidens energiløsninger.

Du vil indgå i et team med dyb faglig viden og erfaring, hvor nogle af kollegerne har været med siden de første havvindmøller blev sat op i Danmark, og været med til at bygge og drive kraftværker.

Din hverdag vil bestå af salgsarbejde, overdragelse af opgaver samt sikre, at information og ansvar 'ikke falder mellem to stole' på disse.

Troværdighed, samarbejde og kvalitet er vigtige værdier for Elektro, og arbejdet vil derfor foregå i tæt samarbejde dine kolleger for at tilbudsgivning, udførsel og aflevering af opgaver lever op til kundens forventninger, og sikre høj leveret kvalitet.

Som ledende sælger i Elektro vil du være den primære drivkraft af salget med stor frihed til at organisere og udføre arbejdet, samt at sætte strategien for at nå vores mål.

Om opgaverne

- Drive salgsarbejdet af konsulenttydelser
- Strategisk udvikling af salgsarbejdet og forretningsudvikling
- Kundepleje og sikre god overdragelse fra salg til udvikling

Kompetencer

- Systematisk arbejde med salg og *leads*
- Videreudvikling af salgsmateriale
- CRM-system, vi bruger Pipedrive

Ansvar og forventninger

- Ansvar for udvikling og at drive salgsarbejdet i Elektro så forretningen kan skalere
- Lukke salg og følge op på *leads*
- Tage *leads* fra kolleger og lukke salg på dem

Vi tilbyder

- Konkurrencedygtig løn
- Frihed under ansvar til at løse opgaver
- Efteruddannelse for hele tiden at dygtiggøre sig
- Mulighed for at starte en salgsafdeling, hvis kompetencer og ønsket er til det
- Rar kollegial tone og et hyggeligt kontor at være på

Hvorfor søge ved Elektro

Du vil blive en del af et team med industriveteraner med stærke kompetencer og erfaring ift. højspænding, som arbejder med en bred opgaveportefølje med vedvarende energi- og infrastrukturprojekter med bæredygtig energi som udgangspunkt.

Vi mener at et stærkt fagfællesskab og samarbejde er det bedste udgangspunkt for at drive store og komplekse projekter i mål. Derfor fokuserer vi på vidensdeling og fladt hierarki, så beslutningerne tages hurtigt og viden deles let.

Elektro er en nyere virksomhed i vækst som du vil blive en vigtig del af og være med til at forme.

Om Elektro

Hos Elektro er vi eksperter i stærkstrømssystemer og arbejder målrettet for at sikre pålidelige og fremtidssikrede energiløsninger, og støtte overgangen til grøn energi. Vi arbejder med højspændingskomponenter og systemer, energiinfrastruktur og -distribution, samt produktion og lagring af energi.

Vi tilbyder rådgivning og assistance fra idéfase til implementering, baseret på høj faglig ekspertise og mange års erfaring med stærkstrømssystemer og projektgennemførelse.

Vores kunder spænder fra nationale og internationale virksomheder til energiselskaber (DSO og TSO), industri- og pharma-virksomheder samt udviklere af vedvarende energi, herunder både onshore og offshore vind- og solparker.

I tæt samarbejde udvikler vi skræddersyede energiløsninger, der strækker sig fra konceptudvikling og projektering til installation, opstart og overdragelse.

Som en mindre, specialiseret rådgivningsvirksomhed lægger vi vægt på at være tæt på vores kunder. Gennem tværfagligt samarbejde løser vi komplekse udfordringer og udvikler innovative løsninger, der sikrer vores kunders succes og bidrager til en bæredygtig energifremtid.

Der kan ses mere omkring Elektro på følgende link: [Elektro-ApS](#)

Har du spørgsmål til stillingen så ring gerne til Kasper Skov Brokøb: 31 76 10 45 eller send en ansøgning til info@elektro-aps.dk

Vi ser frem til at høre fra dig.